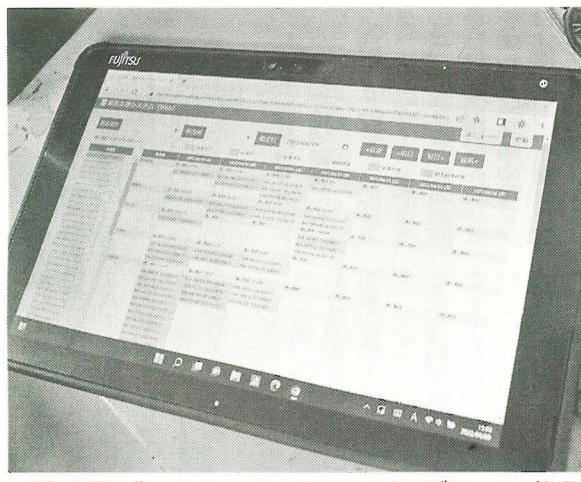


業界潮流 リポート⑦4

システム活用し社



日報を電子化しオペレーターのタスクをタブレットで管理



高田朋幸社長

タック印刷

工業系分野の顧客へ向けて安全規格「JIS」認証に沿ったラベルなどを提供する(株)タック印刷(東京都墨田区業平、高田朋幸社長、☎03・3623・4034)は、社内データの収集・整備による作業工程の見える化と効率改善に取り組み併せて、Uラベルのウェブカタログを作成するなど情報発信にも注力。システムを通じて得られた各種情報を活用する経営革新を進め、社内外に向けてポジティブな影響を与えていく。

同社は主に製品の識別や

説明に使用されるJIS規格の提供を行っており、リピートジョブを多く手がけている。2019年に機創風システムの業務支援システムを導入し、見積もりや納品書・請求書作成、印刷現場へ渡す仕様書の発行などを効率化。ジョブ履歴1万件ほどを電子管理し顧客からの発注データなどに基づくEDIを活用することで、リピートジョブの際に都度手入力していた手間

と時間を削減できている。新規案件に關しても、原価を基に見積もりを誰でも迅速に出せるようになった。

20年には製造現場の工程

の計算も簡略化。

新規案件に關しても、原価

しなが急な作業依頼があつた際、スケジュール変更の判断や工程の組み直しが容易に行えるようになった。

営業の製造の現場における効率化や見える化の効果について、高田社長は「お

客さまからお問い合わせをいただいた時のレスポンス

(大野)

と時間の削減で、顧客の満足度が高まっています」と話す。

まずは営業サイドがシステムを導入して社内で効率が認められたため、製造サイドへのタブレット端末設置による電子化もオペレーターに抵抗なく受け入れられたとしている。作業実績の見える化は、ともするとノルマ管理など社員へのアレッシャーにもなり得るが

、「一律のノルマを課すといふのは後ろ向きな方法ではないでしょうか。社員ごとに能力や見通しも異なるわ

システム導入による見える化で営業・製造を支援 「社員が楽に楽しく働ける環境へ」

カタログを基に、活用シーケンスに合わせたUラベルを発注できる。

でも顧客が求める情報にリーチしやすくするための施策と定義。事実、ウェブ経由の新規案件の引き合いは増加しており、システムによる迅速な見積もりも相まって好評を博している。

今後も蓄積してきたノウハウや作業実績などのデータを生かし、社内外向けにさまざまな施策を講じていく。現在、創風システムの協力を得ながら、ハンディ端末を活用した出荷前検査の効率化にも取り組んでいる。出荷前のラベルのバーコードと出荷データリストを照合することで、送付先品目をばやく確認ができるようになり、出荷ミス防止にも貢献する。

高田社長は「社内からも『もうこんなことができれば』と意見が挙がり、システム導入で改善できる余地はまだ残されている。まさに『JIS規格に精通した担当者』が『JIS規格に精通した担当者』と展望を語る。

同社の需要動向について、工業分野は「コロナ禍による需要の変動が大きい」という項目を設け、これ

は「JIS規格に精通した担当者」が・なにを。いつであるのかなどの目標設定にも有用とする。

カタログには「被着体から選ぶ」「基材から選ぶ」「特殊性のある粘着シート」

などの項目を設け、これ

は「JIS規格に